

“Nuestra relación con Irundin se puede resumir en dos palabras: **cordialidad y profesionalidad**. Esa combinación es lo que realmente hace que queramos **seguir trabajando con ellos**.”

ENTREVISTA

Antonio García

*Técnico de Ingeniería de
Procesos y Mejoras*

“Migasa es una empresa familiar con una larga tradición en el sector agroalimentario y se posiciona como uno de los principales productores de aceite de oliva a nivel mundial. La compañía controla todo el proceso de producción, desde el origen de la materia prima hasta el envasado”

¿Desde cuándo trabajáis con Irundin?

Llevamos trabajando con Irundin aproximadamente desde hace 20 años, principalmente a través del mantenimiento y soporte de sus máquinas llenadoras. La relación se fue consolidando gracias a su presencia constante y a la fiabilidad que han demostrado a lo largo del tiempo.

En vuestro sector, ¿cuáles son las principales particularidades o retos que enfrentáis en el proceso de embotellado?

Uno de los principales retos que enfrentamos es contar con un sistema que ofrezca facilidad de funcionamiento y permita realizar cambios de formato de forma rápida y sencilla, sin comprometer la eficiencia.

¿Qué características o funcionalidades son esenciales para vosotros en una línea de embotellado?

Lo más esencial para nosotros es la continuidad en la productividad. Necesitamos que las líneas funcionen de forma estable, sin interrupciones, y que estén preparadas para responder a las exigencias del día a día.

¿Cómo se adapta la maquinaria de Irundin a estas necesidades específicas?

La maquinaria de Irundin se adapta bien a nuestras necesidades, ofreciendo facilidad en el funcionamiento y un sistema eficiente para los cambios de formato, lo cual resulta fundamental en nuestro entorno de producción.

“Sin duda, el servicio técnico es uno de sus puntos fuertes”



Grupo Migasa

¿Qué os llevó a elegir a Irundin como proveedor de vuestras líneas de embotellado?

La elección de Irundin como proveedor vino dada por su nombre consolidado y su amplia experiencia en el sector, lo que nos dio confianza desde el primer momento.

¿Cómo describiríais la experiencia de trabajar con Irundin, desde la implementación de la maquinaria hasta el soporte post-venta?

La experiencia ha sido claramente positiva. Siempre han mostrado disposición para colaborar y resolver cualquier situación.

“Han demostrado ser rápidos, resolutivos y comprometidos, lo que los convierte en un aliado estratégico cuando se presentan incidencias.”

¿Qué es lo que consideráis que diferencia a Irundin de otros proveedores del sector?

Lo que más diferencia a Irundin de otros proveedores es su profesionalidad. Se nota que conocen bien el sector y saben cómo actuar en cada situación.

“Irundin aporta un alto nivel de seguridad y calidad a nuestras operaciones”

Pensando en vuestro día a día, ¿qué valor añadido aporta Irundin a vuestra operación de embotellado? Su tecnología y soporte nos permiten trabajar con tranquilidad,

sabiendo que contamos con equipos fiables y bien respaldados.

¿Podríais compartir alguna anécdota o momento especial que resuma vuestra experiencia con Irundin?

Más allá de lo técnico, lo que destaca en nuestra relación con Irundin es el trato humano: el servicio, la cordialidad y la amistad que se ha generado con el tiempo, una relación más allá de lo puramente comercial.

“A cualquier empresa que esté valorando trabajar con Irundin le diríamos que no se va a equivocar.”

De cara al futuro, ¿qué esperáis de Irundin para seguir innovando o mejorando vuestro proceso de embotellado?

Nos gustaría que Irundin siguiera apostando por la innovación, incorporando variedad en los sistemas de llenadoras y métodos de llenado, que se adapten aún mejor a las nuevas demandas del mercado.

Para terminar, ¿hay algo más que queráis añadir sobre vuestra experiencia con Irundin o sobre cómo os ha ayudado en vuestro sector?

Su implicación, profesionalidad y cercanía hablan por sí solas.

“Es una empresa seria, profesional y con vocación de servicio”

